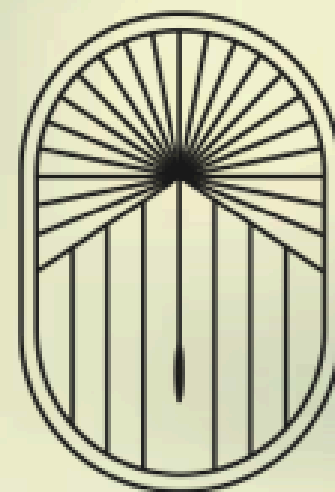




LIFESPARK

FINANCIAL LIFE PLANNING

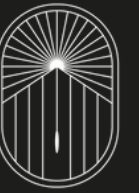
Waarom de meeste financiële plannen falen





Sparkle moment

Vertel in 1,5 minuut over een moment van de afgelopen weken waarop je écht sprankelde.

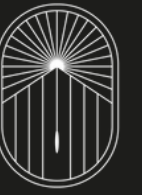


LIFESPARK





Sparkle moment



LIFESPARK

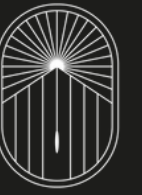
Vertel in 1,5 minuut over een moment van de afgelopen weken waarop je écht sprankelde.

84



Sparkle moment

Vertel in 1,5 minuut over een moment van de afgelopen weken waarop je écht sprankelde.



LIFE SPARK

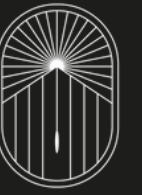
84



Hans Maasakkers
Financial Life Planner
LifeSpark

Louis Vollebregt
Internationaal
Trainer
Means in Progress





LIFESPARK

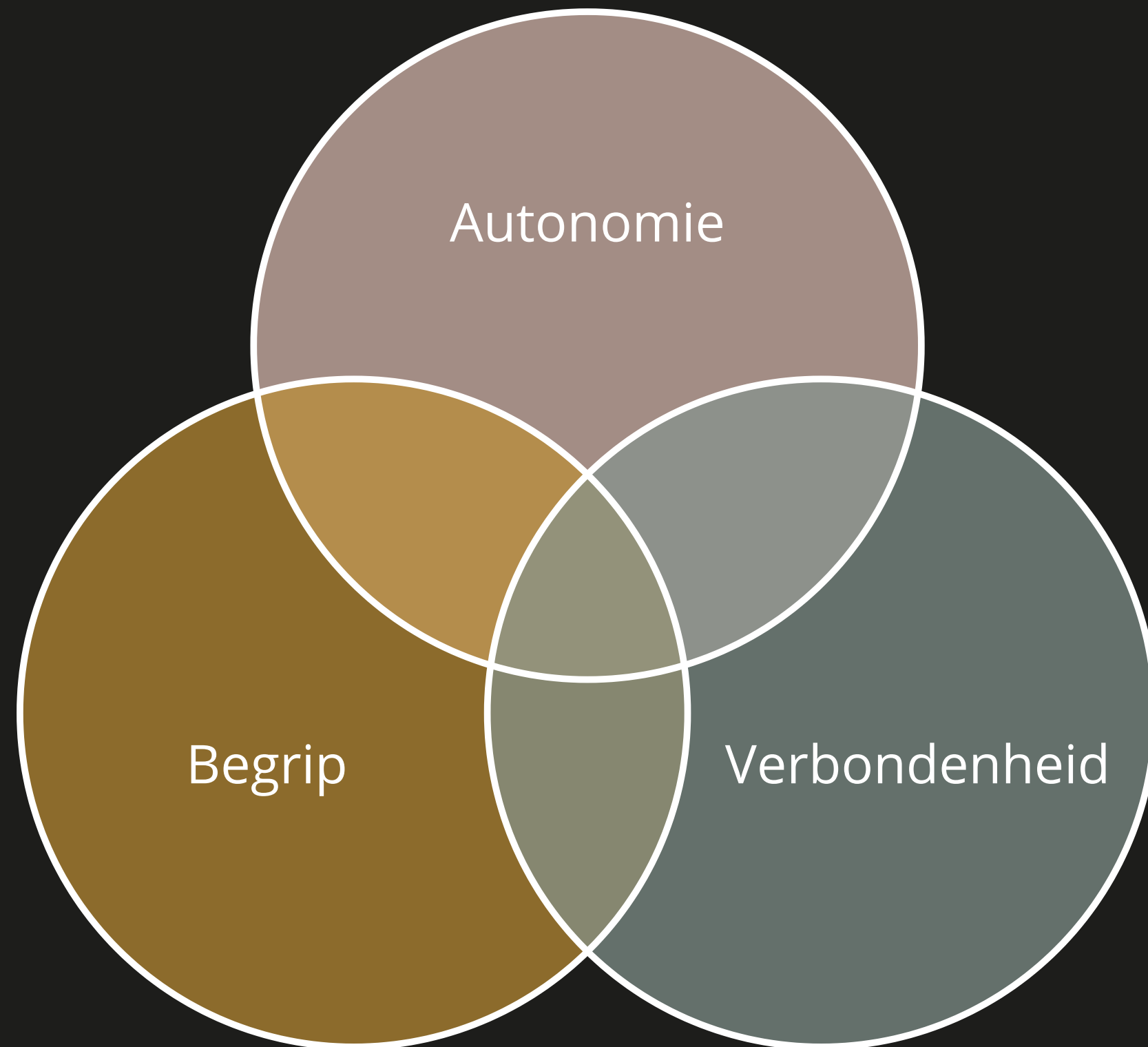
Het plan klopte
maar de mens
ontbrak



Intrinsieke motivatie



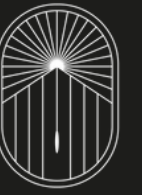
LIFE SPARK



Wat de meeste
mensen graag
willen...

Bron: Edward Deci en Richard Ryan
Zelfdeterminatietheorie

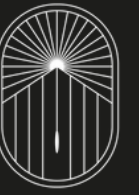




LIFE SPARK

We plannen
vrijheid,
maar nemen
die vaak weg.





LIFESPARK

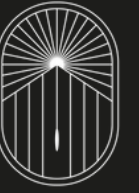
Mensen willen best veranderen,
ze willen alleen niet
veranderd wórdén.

Douglas McGregor (1906 – 1964)





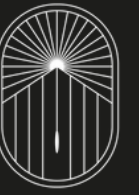
Financial Life Planning



LIFESPARK

Het **hebben** van een financieel plan
is nooit het uiteindelijke
doel van mensen.





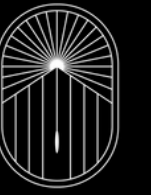
LIFE SPARK



We doen vaak niet
wat we weten

Romeinse dichter Ovidius:
"Video meliora proboque, deteriora sequo"
Ik zie het betere, maar volg het slechtere





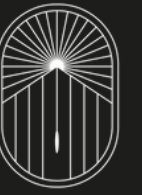
LIFESPARK



Mensen komen waar ze heen willen
omdat ze weten waar ze heen willen.



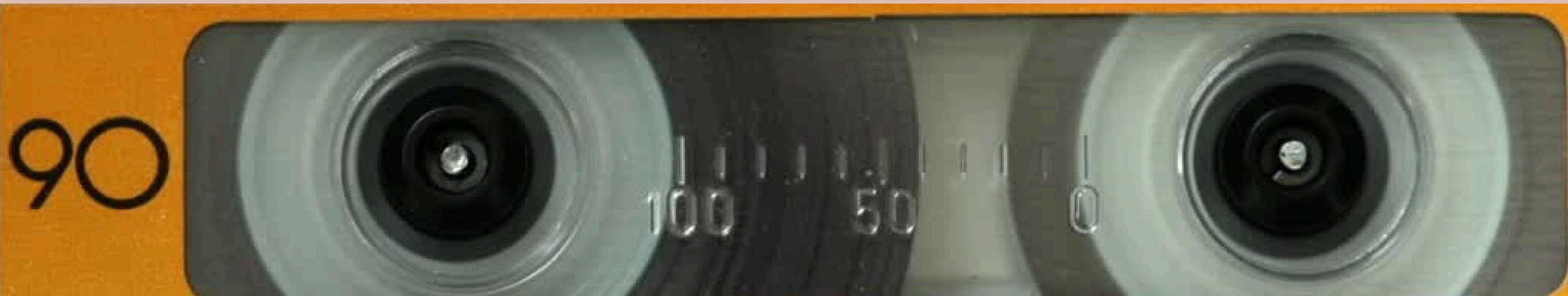
Wat is rijkdom?

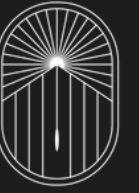


LIFESPARK

Geld verruilen voor **tijd**
of
Tijd verruilen voor **geld**?

Tijd is het meest waardevolle goed wat we hebben.
Besteed je tijd goed.

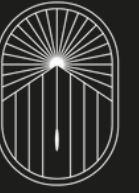




LIFE SPARK

Wij zijn dankbaar dat....
vader het fiscaal allemaal
goed heeft geregeld





LIFE SPARK

Als financieel planners zijn we
 bezig met het geluk van mensen.

Erasmus Universiteit Rotterdam (EHERO) Martijn Burger
Professional Financial Advice and Subjective Well-Being



Financial Life Planning



LIFESPARK

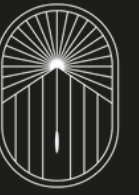
Life Planning
gaat over
jouw leven.



Financiële Planning
gaat over
jouw geld.



Financial Life Planning



LIFESPARK

What

Producten

How

Financiële Planning

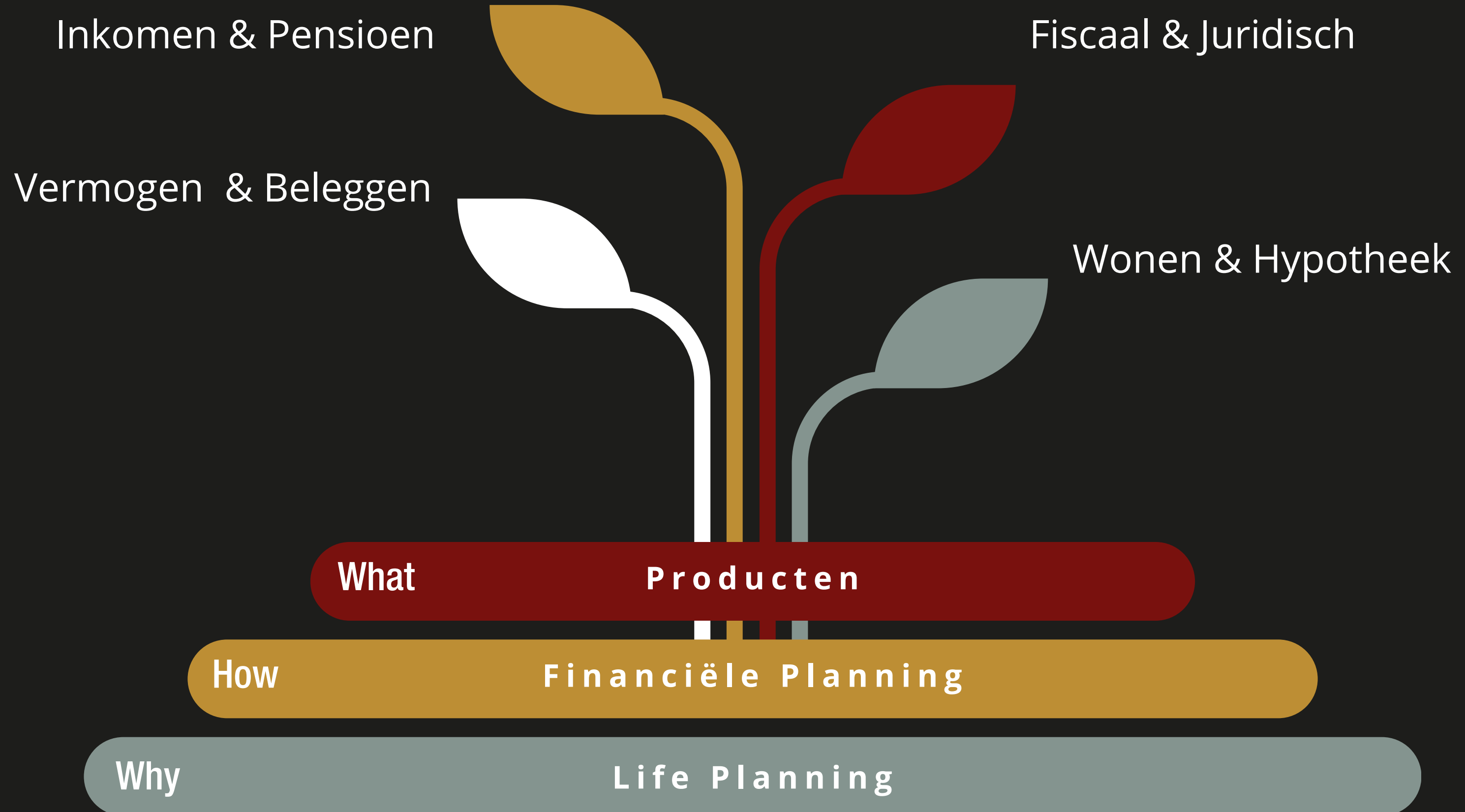
Why

Life Planning

Financial Life Planning



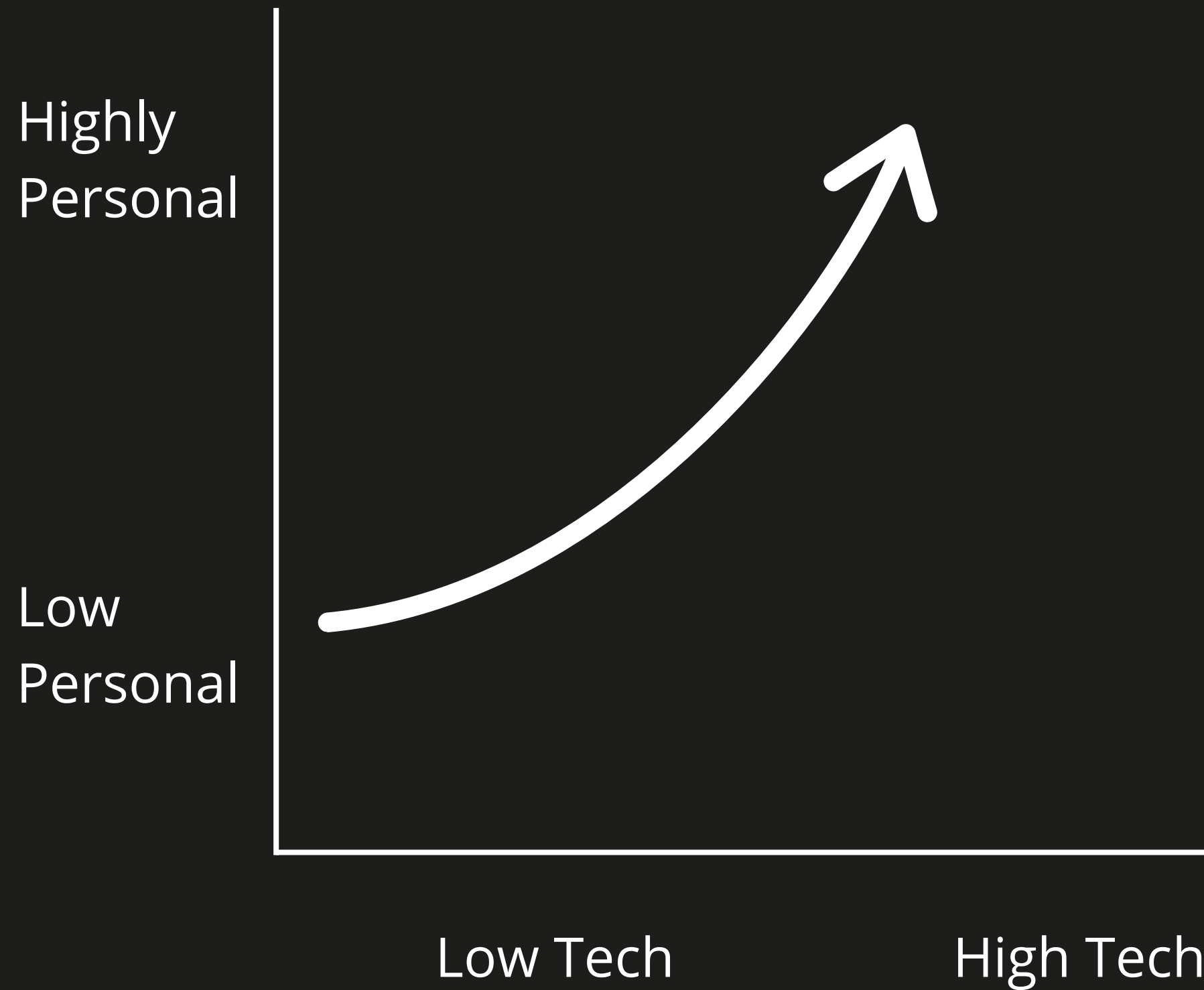
LIFESPARK

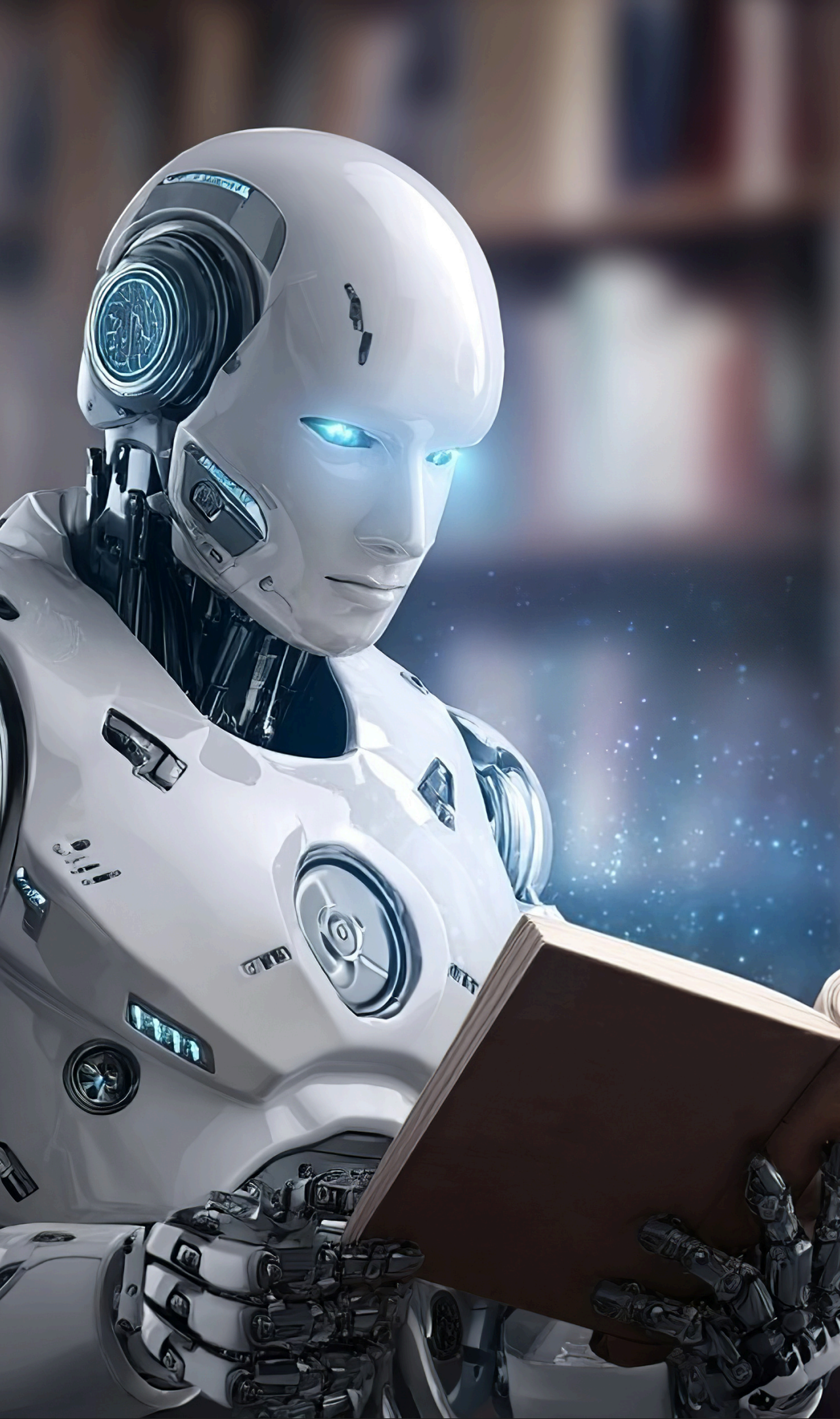


Toekomst Financieel Advies



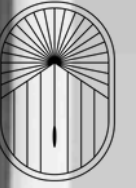
LIFESPARK





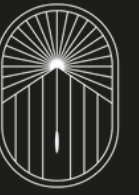
De toekomst van de
financieel adviseur:

niet in cijfers,
wel in verbinding.



LIFESPARK

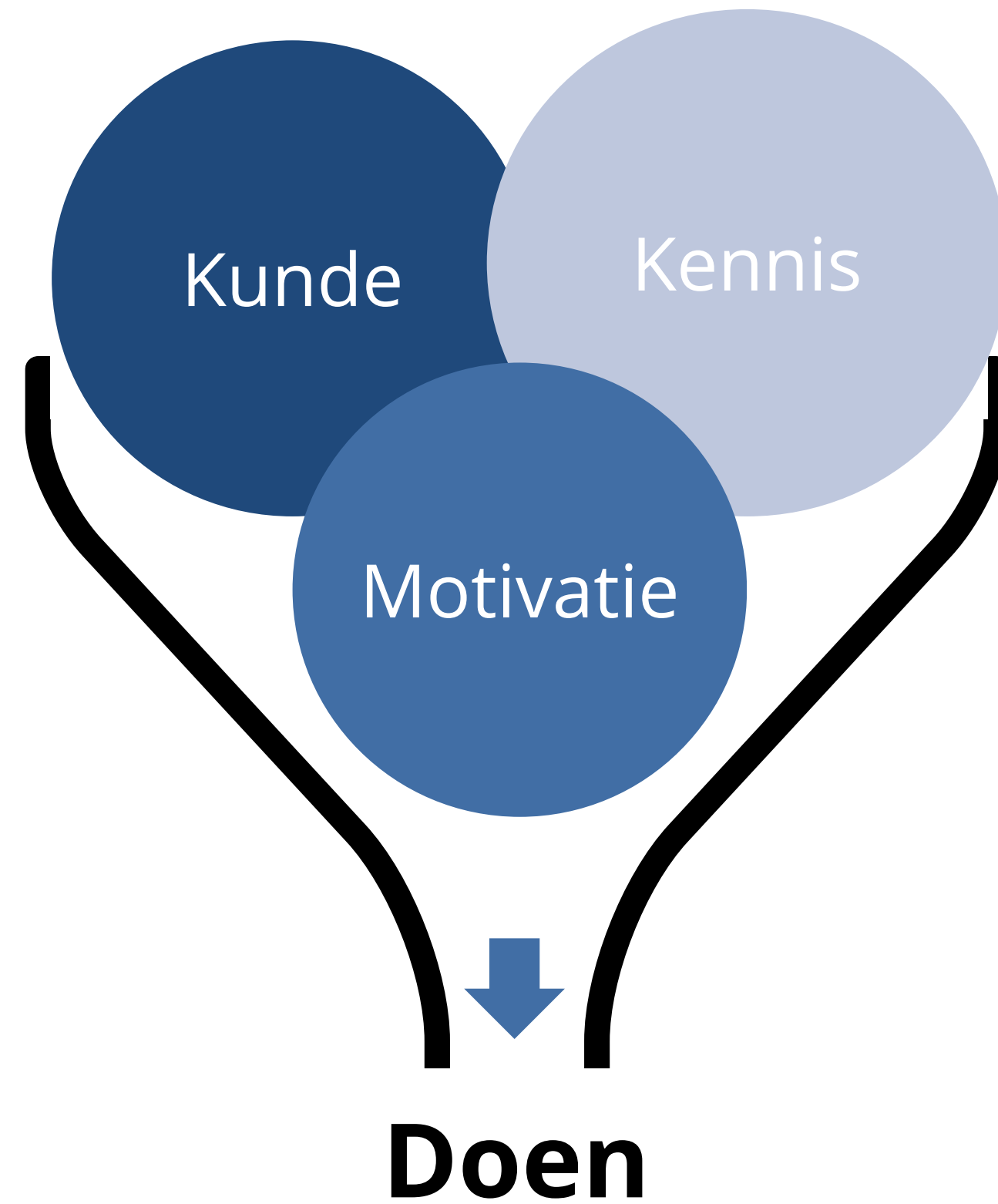




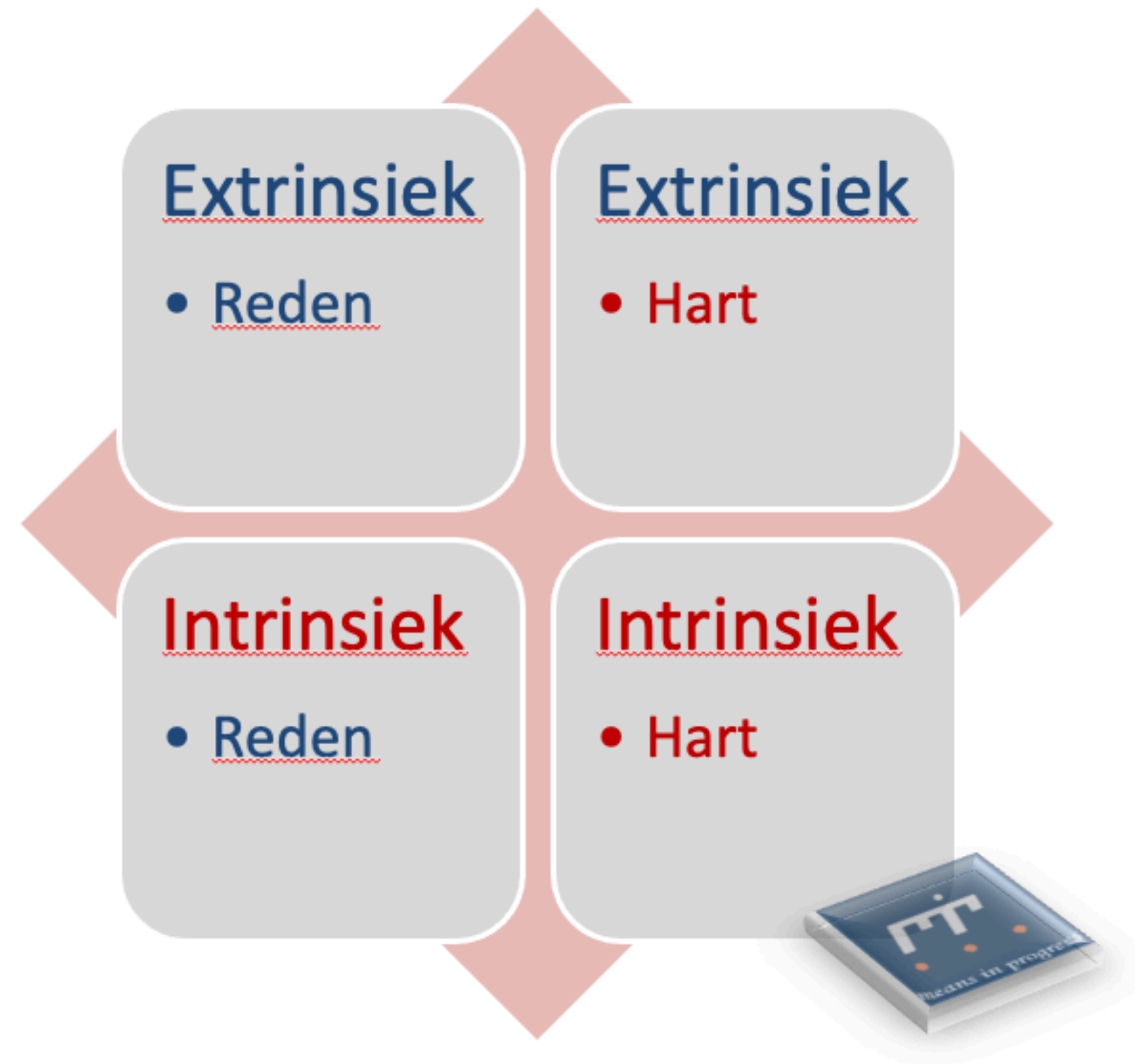
LIFE SPARK

Klanten helpen
om hun rijkdom
waarde te geven





Motivatie



Is de boodschap in wat we zeggen?



Interesting

Luister oefening 1

Kies iemand om een 5 minutendurend gesprekje mee te hebben

Stel de vraag:

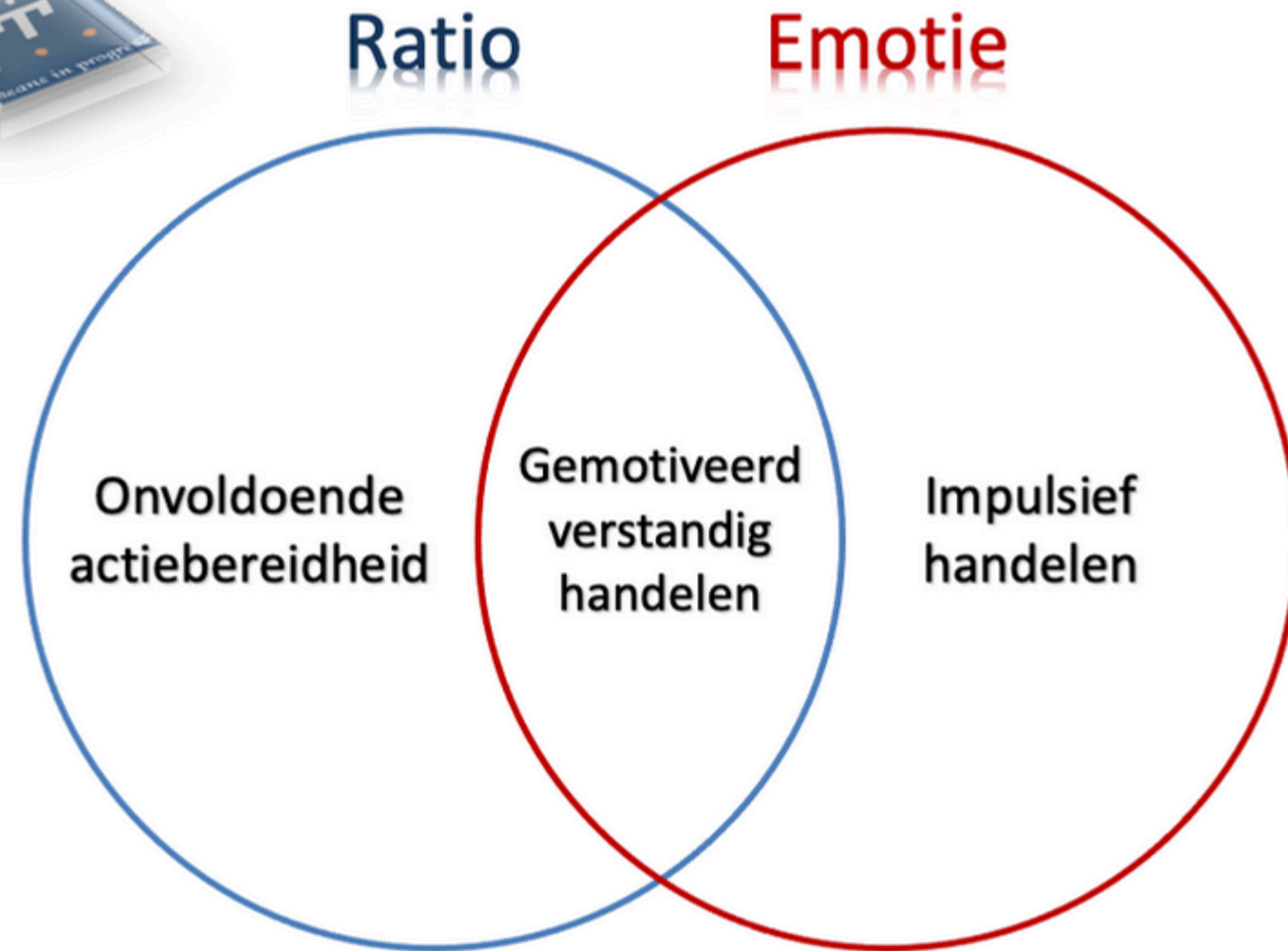
Wat zou jou het meest positief verrassen als het plots in je leven was?

Antwoord svp oprecht!

Luister niet naar de feitelijke informatie, maar let op de energie van de spreker.

Wij geven aan wanneer je de rollen mag omdraaien.

Financial Life Planning Balans Model





Wat zou je aan je leven
veranderen als geld geen
probleem was?



**Wat zou je veranderen
aan je leven als je wist
dat je nog maar vijf jaar
te leven hebt?**



**Als je leven nu plots
afgelopen zou zijn, wat
zou je dan gemist
hebben?**



GELD



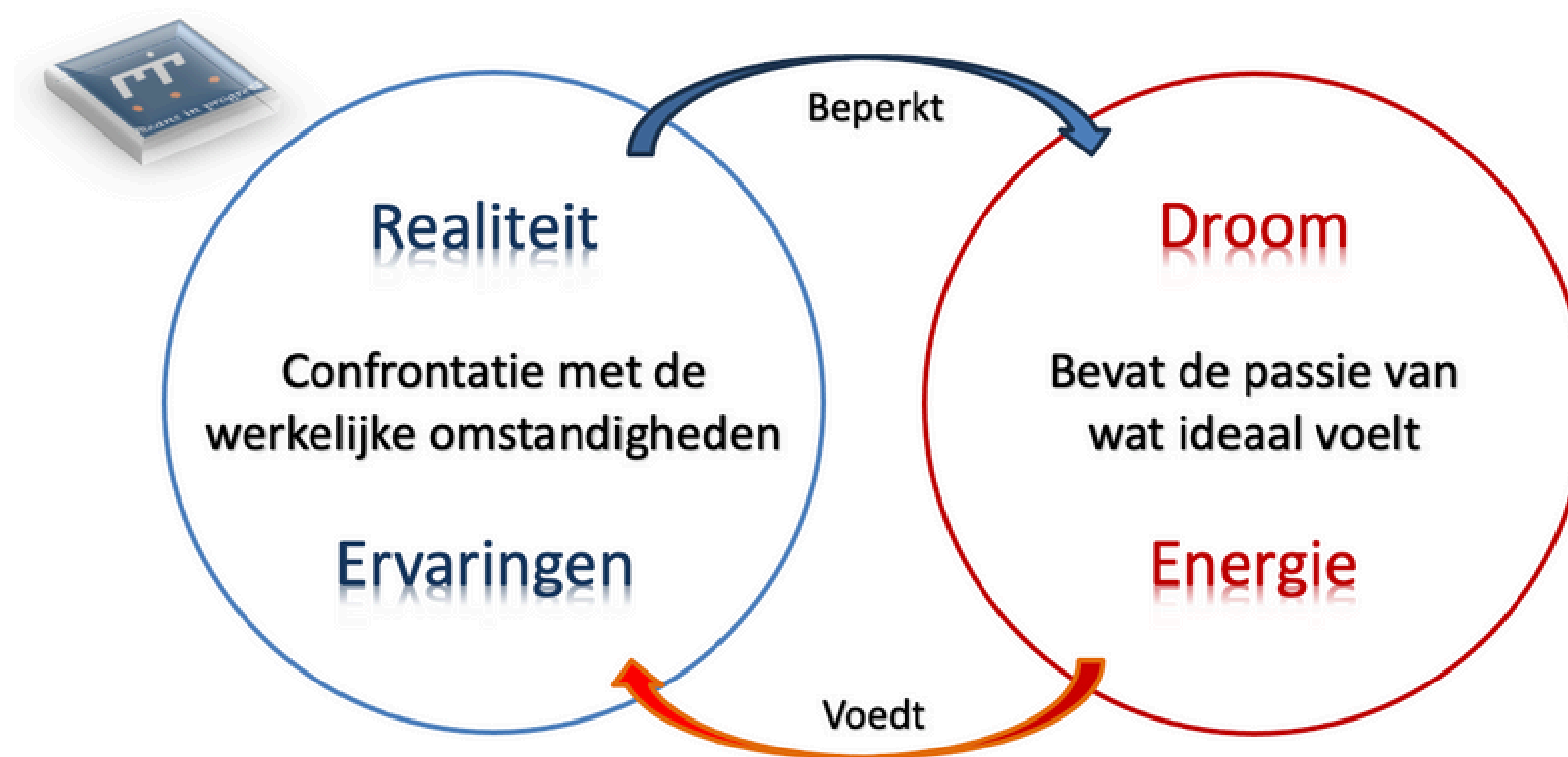
GEZONDHEID



TIJD

**De aannames die we
doen, beroven ons van
de energie om voor onze
passie te gaan.**

Financial Life Planning Realiteitsmodel



De droom genereert de energie om de werkelijkheid te scheppen

Traditioneel versus Life Planning

Traditioneel Financieel Advies

Advies over het geld

Planner is vooral zelf aan het woord

Planner zoekt probleemgebieden

Planner verkoopt de oplossingen

Planner neemt de verantwoordelijkheid over

Planner bepaalt de richting

Financial Life Planning

Advies gericht op de persoon

Planner luistert voornamelijk

Planner helpt de cliënt om wensen duidelijk te krijgen

Planner helpt de cliënt om oplossingen te vinden

Planner zet de cliënt in zijn kracht

Planner inspireert de cliënt



Life Planning ≠ Therapie



Luister oefening 2

Kies iemand om een 5 minuten durend gesprekje mee te hebben

Vraag:

Wat is de grootste zorg in je leven?

Antwoord svp oprecht!

Luister niet naar de feitelijke informatie maar let op de energie van de spreker.

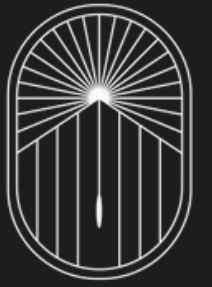
Wij geven aan wanneer je de rollen mag omdraaien.

Opleidingsprogramma tot RLP®



Life Planning



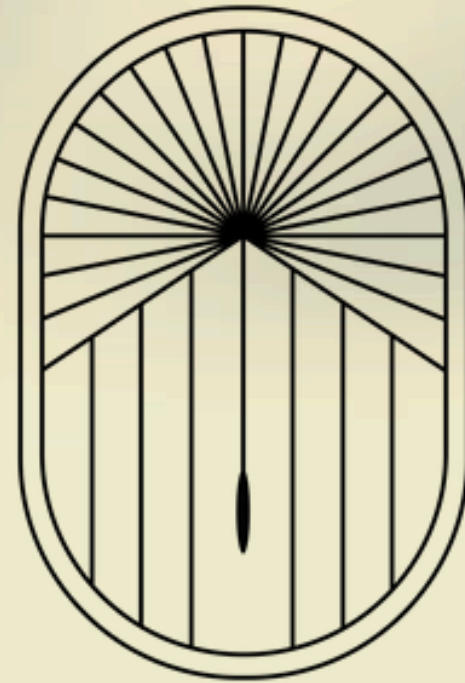


LIFESPARK

Waarom de meeste financiële plannen falen:

- Intrinsieke motivatie ontbreekt
- Wat Life Planning kan toevoegen
- Adviseur worden bij LifeSpark?





LIFESPARK

FINANCIAL LIFE PLANNING

